

## **Sales Director Enterprise (m/w)**

Die Omnea GmbH wird seit Sommer 2013 in Berlin-Mitte von einem Team erfahrener InternetGründer aufgebaut. Wir haben uns vom Start-Up zum führenden deutschen Unternehmen im Bereich OnlinePräsenzmanagement entwickelt und sind jetzt Teil der StröerMediaGruppe. Für unsere Expansionspläne suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt technologie und vertriebsversierte Fachkräfte für unseren EnterpriseBereich.

### **So sieht Dein Job bei Omnea aus:**

Du stellst Dich an die vorderste Front unseres Unternehmens, indem Du selbstbewusst und aufgeschlossen potenzielle TopKunden aus allen Branchen akquirierst und unsere mittlerweile über 500 Großkunden fachgerecht betreust. Du bist der erste Ansprechpartner für die intensive Beratung potenzieller Premiumkunden sowohl im Office als auch beim Kunden vor Ort. Anschließend erstellst Du individuelle Angebote und führst den Verkaufsprozess mit dem nötigen Ehrgeiz bis zum Abschluss fort. Im letzten Schritt übergibst Du die neu gewonnen Kunden an unser Customer Success Management.

### **Deine Aufgaben:**

- Abschluss von Rahmenverträgen mit Großkunden >250 Mio. EUR Jahresumsatz
- Präsentation unserer Dienstleistung am Telefon und vor Ort
- Aufrechterhaltung langfristiger Kundenbeziehungen
- Individuelle Angebotserstellung und Preisverhandlung

### **Unsere Anforderungen:**

- Deine GewinnerPersönlichkeit überzeugt die Menschen in Deiner Umgebung
- Du bestichst durch eine hohe technische Affinität und Begeisterung für neue Technologien
- Schnelle Auffassungsgabe und eigenverantwortliches Arbeiten sind für Dich selbstverständlich
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Einwandfreies Verhandlungsgeschick und Ausdrucksvermögen in deutscher Sprache
- Routinierter Umgang mit Entscheidungsträgern von Großkunden
- Fundierte Kenntnisse im Bereich OnlineMarketing (vorwiegend SEO)

**Das bieten wir:**

- Eine persönliche Fulltime-Assistenz zur Kontaktherstellung mit Entscheidungsträgern und sonstigen Assistenzaufgaben
- Individuelle Broschüren und Präsentationsunterlagen für Vor-Ort-Termine beim Kunden
- Ein hochmotiviertes Team mit ehrgeizigen Zielen und Spaß an der Arbeit
- Ein überaus attraktives Provisionsmodell
- Einen zentralen Standort mit ausgezeichnetener Verkehrsanbindung

Mehr Informationen zu unserem Unternehmen erhältst Du unter [www.omnea.de](http://www.omnea.de) sowie [www.stroeer.de](http://www.stroeer.de). Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung an [jobs@omnea.de](mailto:jobs@omnea.de).

Ströer stellt sich vor: <https://www.youtube.com/watch?v=dRPCyBOaHUA>

Omnea stellt sich vor: <https://www.youtube.com/watch?v=qsmG9HwHoGc>

**Kontakt:**

Omnea GmbH  
Monbijouplatz 5  
10178 Berlin

**Direkter Ansprechpartner:**

Jeanne Jäkel

Mail: [jeanne.jaekel@omnea.de](mailto:jeanne.jaekel@omnea.de)

Tel: +49 30 346 554 926

PS: Wusstest Du bereits, dass die Ströer Media Gruppe als größter Vermarkter im Bereich Außenwerbung auch der größte deutsche Online-Vermarkter ist?